

Sales Manager (m/w/d)

Ab sofort

Im Lebensmittelsektor werden gepulste elektrische Felder (PEF) genutzt, um pflanzliche oder mikrobielle Zellen physikalisch zu öffnen. Die 2012 gegründete ELEA GmbH beschäftigt sich mit der industriellen Implementierung dieser innovativen Technologie und ist auf dem Gebiet inzwischen Weltmarktführer. Wir vertreiben unsere PEF Anlagen weltweit und erarbeiten in enger Kooperation mit der Industrie Konzepte zur Optimierung von Produktionsprozessen und/oder Produkten.

Aufgaben

- Gewinnung von Neukunden durch Potentialanalyse und Kontaktaufnahme, sowohl national als auch international
- Eigenständige Betreuung u. kontinuierlicher Ausbau des bestehenden Kundenstamms
- Erkennen und Aufnehmen produktbezogener Kundenbedarfe, interne Umsetzung in Produktentwicklungen in Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen
- Akquisition von Distributoren für bestehende Produkte
- Marktbeobachtung, Erschließung neuer Märkte sowie Erstellung von Markt- und Wettbewerbsanalysen als Teil des Business Development Prozesses und des Marketing Teams, Mitwirkung and Sales Kampagnen
- Technische Klärung von Anfragen in Abstimmung mit den Fachabteilungen
- Professionelle Präsentation unserer Maschinen und Anlagen
- Ausarbeitung von Angeboten bis hin zum Vertragsabschluss
- Durchführung von Wirtschaftlichkeitsberechnungen
- Dokumentation und Bewertung relevanter Marktinformationen im Unternehmens-CRM



Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau o. ä.
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Investitionsgütern oder technisch anspruchsvoller, erklärungsbedürftiger Produkte und Lösungen wünschenswert
- Freude am Umgang mit Menschen, Kommunikationsgeschick
- Kundenorientiertes Denken
- Hohes Maß an Selbstständigkeit und Eigeninitiative sowie ein gesunder Ehrgeiz und Hartnäckigkeit zur Erreichung vorgegebener/selbst gesteckter Ziele
- Weltweite Reisebereitschaft, interkulturelle Erfahrungen wünschenswert
- Sicherer Umgang mit MS Office sowie CRM-Systemen
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Führerscheinklasse B



Wir bieten

Festanstellung mit attraktivem Gehalt. Arbeiten in einem internationalen Team und in einer dynamischen Unternehmenskultur. Kostenlose Parkplätze und Getränke. Teamevents.




Sind Sie interessiert? Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständige Bewerbung inklusive Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse, Referenzen und Ihrer Gehaltsvorstellung. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Kontakt

Elea Vertriebs- und Vermarktungsgesellschaft mbH
Julia Stobbe
Professor-von-Klitzing-Str. 9
49610 Quakenbrück
j.stobbe@elea-technology.com

www.elea-technology.com

Find us on

-  ELEA GmbH
-  Elea Technology
-  Elea_Technology